



Situación económica del mundo a finales del siglo XX y principios del XXI*

Diana Verde Bolaños

Susana Martell Estrada

Yaniela Valle Hernández

Licenciatura en Economía

Universidad de Matanzas (Cuba).

Resumen: El trabajo analizó el comportamiento socioeconómico en la última década de la economía mundial en diferentes naciones y períodos. El estudio se realizó desde varias aristas ya que el fenómeno es multidimensional y multifactorial. El análisis de las desigualdades entre países reveló que los cambios en la composición de los mismos desde principios de siglo hasta la actualidad son escasos. Se concluye que la crisis económica a nivel mundial sigue agudizándose.

Palabras claves: economía mundial; países desarrollados; países subdesarrollados.

* Trabajo tutorado por M. Sc. Yaniel Salazar Pérez
Recibido: 12 enero 2015 / Aceptado: 30 agosto 2015.
Imagen de monedas tomada de www.taringa.net.

Economic situation late 20th century and early 21^{rst}

Abstract: The work was based on analyzing socioeconomic indicators of the international economy in different nations and periods. The investigation was conducted from various angles considering that this is a multidimensional and multifactorial phenomenon. The assessment of the differences between countries revealed that from the beginning of the century to the present there have been very few changes in the composition of these countries. It was concluded that the economic crisis continues to worsen.

Key words: international economy; developed countries; developing countries.

Introducción

Desde finales del siglo XX y principios del XXI la economía mundial ha sufrido cambios significativos motivados fundamentalmente por la globalización neoliberal. Esto ha permitido que un grupo de países se posicionen cada vez más de los principales mercados. Los menos favorecidos quedan a merced de lo que dictaminan esas economías, lo cual condiciona las posibilidades que tienen de poder insertarse en la economía mundial.

El impulso de la industrialización sustitutiva en América Latina se vio agotado a fines de la década del 60 del siglo XX, por lo que muchos gobiernos de la región vieron frustradas sus esperanzas de poder avanzar solos. Esto conlleva a que muchos analistas pongan un interés especial en analizar las perspectivas de crecimiento que tienen dichas economías subdesarrolladas y que en la actual situación de crisis se haga necesario el fortalecimiento de las relaciones económicas y una mayor participación en los bloques económicos regionales.

La situación económico-financiera a finales del siglo XX y principios del XXI

La última mitad del siglo XX se caracteriza por los profundos cambios y transformaciones, entre las que se destacan:

- Derrumbe del campo socialista, de la Unión Soviética y la reestructuración de poderes a nivel mundial.
- Las naciones capitalistas industrializadas no logran salir de la crisis, que las afecta sin soluciones de continuidad en el mediano plazo.
- Las economías de los países subdesarrollados, agobiadas por el endeudamiento externo e interno y sometido a estrictas políticas de ajustes, han abandonado las políticas proteccionistas y se abren al exterior.
- Las economías desarrolladas, por el contrario, imponen al mundo condiciones de apertura económica y acceso libre a los mercados mientras que en lo interno mantienen un férreo proteccionismo a través de políticas de subsidios y medidas no arancelarias a muchas de sus producciones.
- A partir del 11 de septiembre de 2001 comienza una nueva etapa del capitalismo mundial donde "la lucha contra el terrorismo" aparece como cortina de humo ante las contradicciones que enfrenta dicho sistema.

En los últimos años del siglo XX y principios del XXI los cambios y las transformaciones se profundizaron y se aceleraron, dando lugar al fenómeno de la globalización y a una profunda revolución con alcances mundiales.

El auténtico poder que radica en la sociedad del conocimiento hace que las verdaderas ventajas competitivas se sitúen definitivamente en las diferencias de las estructuras económicas, culturales, institucionales, en los valores y en las tecnologías que estas estructuras encierran.

En resumen, aquel mundo bipolar de mitades de siglo se ha transformado radicalmente y hoy existe una situación, que si bien no está claramente definida como proyecto institucional, implica igualmente la consideración de algunos puntos perfectamente definidos:

1. Se ha avanzado inexorablemente hacia una globalización económica y a una irreversible internacionalización de las economías.
2. El proceso de globalización está liderado por grupos poderosos que demandan un espacio económico internacional abierto y de bases multilaterales, mientras que protegen abiertamente a sus industrias y producciones agrícolas, sobre la base de barreras no arancelarias, subsidios y devaluaciones.
3. Espacio económico internacional se encuentra dividido en tres grandes bloques regionales y una dilatada periferia marginal.
4. La división de los tres grandes bloques reafirma que no se está asistiendo a la creación de una economía mundial, sino a un nuevo sistema de reparto multilateral, con la continuación del predominio de las grandes potencias económicas y sus influyentes empresas transnacionales.
5. El ancho mundo de los países en vías de desarrollo vuelve a quedar marginado de las corrientes comerciales y del capital y sufren la peor marginalización: la de la pobreza económica y, como consecuencia, la del hambre.

Todo parece indicar que las liberaciones comerciales y los flujos de capital transitarán en el seno de cada bloque, en los cuales el sistema hegemónico seguirá representado por las tres grandes potencias que los lideran (Estados Unidos, Alemania y China). Lo cual supone cierta debilidad en la creación de sistemas productivos regionales que permanecerán subordinados a los países líderes. Esto se ve aún agravado porque en el seno de las economías regionales también los países más poderosos buscan afanosamente compensar sus dificultades

económicas, imponiendo a sus socios menores tratamientos discriminatorios, violatorios muchas veces de los tratados en vigencia.

Están trazados estos lineamientos apocalípticos con la finalidad de que se comprenda, definitivamente, que el futuro de las economías regionales y, por ende, de las empresas que las integran, depende fundamentalmente de la toma de decisiones que experimenten:

- a. Los gobiernos de los países que integran principalmente economías regionales, tomando conciencia de las nuevas reglas que imperan en el concierto mundial de las naciones, y
- b. los empresarios que deben entender y evaluar los cambios profundos y rápidos, que acompañados de una liberación económica, los obliga a redefinir las estrategias competitivas con las cuales piensan enfrentar la globalización y la internacionalización de la economía (Bello, 2014).

Algunas de las características fundamentales que predominan a nivel global se presentan a continuación.

El crecimiento de la producción y la distribución de la renta

A pesar de las dificultades metodológicas existentes se ha experimentado un impresionante aumento de la producción real que, con respecto al crecimiento de la población, ha permitido el aumento de la renta en términos per cápita, tal y como se muestra en la Figura 1.

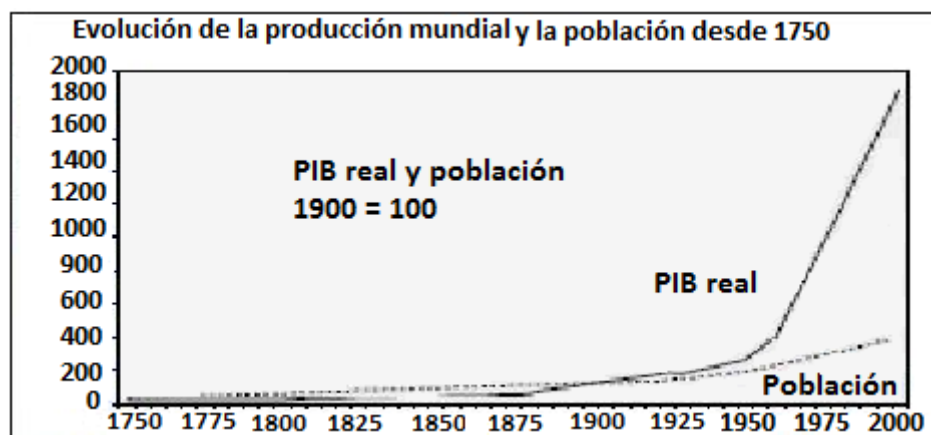


Figura 1. Evolución de la producción mundial con respecto a la población en el período 1750-2000.

Fuente: *Boletín Económico de ICE* (2000).

La producción en términos reales ha crecido a una tasa promedio del 3 % frente a una tasa promedio del crecimiento de la población del 1,4 %. Este crecimiento demográfico ha sido la

consecuencia, no tanto de un aumento de la tasa de natalidad, como de la disminución de la tasa de mortalidad, especialmente de la infantil, con el consiguiente incremento de la esperanza de vida.

Este crecimiento de la actividad económica, tanto en términos agregados como per cápita, ha venido acompañado por notables desigualdades económicas entre países. El crecimiento de la renta per cápita ha sido superior en los países de renta elevada que en las economías de renta baja y se ha visto acentuado por el cambio en el patrón de crecimiento de la producción y de la población. El crecimiento demográfico era mayor en aquellos países con un mayor crecimiento de la actividad económica.

Lo anterior se reafirma con los análisis de la institución rectora del comercio multilateral: la Organización Mundial del Comercio (OMC) da cuenta de que en los primeros seis meses de 2014 la demanda de importaciones de los países desarrollados fue de 2,6 % y superó a la de los países subdesarrollados, donde solo fue de 0,5 %; en tanto que las exportaciones de estos primeros, en igual período, crecieron 1,6 % por 2,1 % de aumento de los segundos (Quirós, 2015). Una vez más se hace evidente el efecto de la actual crisis mundial.

Las modificaciones de las relaciones sociales de producción

La globalización de la economía mundial provoca transformaciones profundas en las relaciones capital-trabajo, capital-recursos naturales, entre los capitales y entre los capitales y los Estados nacionales. Estas transformaciones han permitido un aumento de la dominación del capital sobre la sociedad, sobre la naturaleza y de los niveles de injerencia en las economías nacionales.

La dinámica económica en la globalización basada en las exportaciones profundiza la competencia a nivel mundial y en cada economía nacional. En ellas se disminuyen los costos, particularmente los costos salariales, y se promueve un gran incremento de la productividad y de la producción. "Los agentes que operan e impulsan la globalización son las operaciones transnacionales. Ellas son las arañas que han tendido los hilos de la urdimbre del mercado financiero globalizado, de la interpenetración de las economías penetradas por ellas, de la supuesta economía sin fronteras, para mover el capital mediante la planeación a escala global en persecución de la máxima ganancia" (Quirós, Pérez & Munster, 2007).

La globalización de la economía mundial está fundamentada teóricamente en el neoliberalismo, este promueve la libertad de los mercados, la libre circulación internacional de las mercancías y del capital. El dominio creciente del capital que se ha expresado con

fuerza en la flexibilidad laboral y en el fraccionamiento de los procesos productivos ha profundizado la debilidad de las organizaciones de los trabajadores.

La competencia internacional también limita el acceso a los recursos naturales. La tendencia extrema es la apropiación de los recursos naturales que se ha manifestado con mucha fuerza en América Latina. La legislación de promoción de las inversiones extranjeras ha promovido la entrega en propiedad privada de los diversos recursos naturales, incluyendo valiosos recursos mineros, forestales e hídricos. La propiedad privada de estos recursos les permite obtener, además de las ganancias del capital, la renta de los recursos naturales. Caso emblemático ha sido el cobre en Chile, el petróleo en México, oro y plata en Perú, entre otros.

La desnacionalización de las empresas, el fraccionamiento de los procesos productivos, las diferentes asociaciones empresariales expresan las nuevas relaciones entre diversos capitales. El carácter cada vez más social de producción y cada vez más privado de la apropiación se ponen de manifiesto día tras día. La privatización y desnacionalización de empresas y de recursos naturales expresan las nuevas relaciones entre las grandes transnacionales y los diferentes Estados.

Los cambios en las relaciones sociales de producción, que el capitalismo ha logrado con la globalización, se expresan en todas las categorías económicas y en forma de síntesis en la masa, tasa de ganancias y en la reproducción del capital (Caputo, 2007).

El neoliberalismo, el mercado, la libertad individual, la propiedad privada se presentan como los grandes triunfadores frente al aparente fracaso del "socialismo real", de la planificación, de la propiedad social y de la organización social. En el campo de las ideas ha logrado el control de la mente humana de una gran parte de la sociedad. La competencia, y no la solidaridad, predominan en el sentido común y en la vida cotidiana.

¿Hacia un período de términos de intercambio favorables?

La combinación anterior se expresa en cambios significativos en los precios relativos y en los términos de intercambio a nivel internacional. Se puede estar en el inicio de un cambio estructural de mediano y largo plazo que podría ser muy positivo para los países atrasados del capitalismo.

Sin embargo, con la globalización se ha desarrollado un cambio profundo de la relación del capital con los recursos naturales. En los últimos años una parte importante de los recursos naturales de los países atrasados se han transformado en propiedad privada de las empresas transnacionales. Estas se apropian de las ganancias incrementadas por el aumento

de precios, y también de la renta de los recursos naturales, ya que ahora poseen la propiedad privada de ellos. Las principales movilizaciones y cambios políticos en América Latina en los últimos años están vinculadas al rescate de los recursos naturales (Caputo, 2007).

Es notable el predominio del comercio de manufacturas sobre el de los productos básicos, el negativo desempeño comercial de América del Sur y Central y la debilidad de los intercambios comerciales externos en África, la CEI y Oriente Medio, lo cual se ha visto influenciado por los conflictos armados, en el caso de estos últimos, y la desaceleración del crecimiento en la región asiática, sobre todo en China. "La tendencia a la baja observada a partir del 2012 en los precios de los productos básicos exportados por la región de América Latina ha sido causada por la contracción de la demanda de muchos de estos; se expandió la oferta de muchos productos (sobre todo minerales) por las inversiones realizadas previamente. En consecuencia, la CEPAL estima que en 2014 los términos de intercambio de la región en su conjunto se deterioraron un -2,6 %, con un comportamiento heterogéneo por países y regiones" (Pérez, Quirós & Llizo, 2015).

¿Abundancia o escasez de capital?

Es posible que el capitalismo mundial esté pasando a una etapa en que el capital se hace relativamente abundante. Junto con el capital que se amplía por los incrementos de la producción y de las ganancias ha tomado fuerza creciente el capital que tiene su origen en los fondos de pensiones y los fondos de inversiones que incrementan la disponibilidad de capital.

Caputo (2007) afirmaba que Marx y Keynes preveían que en etapas avanzadas del capitalismo se produciría un exceso de capital. Keynes (2006) aseguraba que la demanda de capital estaba limitada estrictamente en el sentido de que no sería difícil aumentar la existencia del mismo hasta que su eficacia marginal descendiera a una cifra muy baja [...], significaría la eutanasia del rentista y, en consecuencia, la del poder de opresión acumulativo del capitalista para explotar el valor de escasez del capital [...] el ahorro colectivo pudiera mantenerse, por medio de intervención del Estado, a un nivel que permitiera el crecimiento del capital hasta que dejara de ser escaso [...] el aspecto rentista del capitalismo es como una fase transitoria que desaparecerá tan pronto como haya cumplido su destino y con la desaparición del aspecto rentista sufrirán un cambio radical otras muchas cosas que hay en él.

Papel protagónico de las empresas transnacionales en el ámbito comercial mundial

El desarrollo de la ciencia y la técnica de los últimos tiempos, no solo permite explicar este auge del mundo de las finanzas, sino también el gran dinamismo de las empresas transnacionales, que se han convertido en los agentes más eficientes, adaptables y dominantes de la economía internacional.

Mediante nuevos mecanismos de sujeción, estos enormes conglomerados han logrado internacionalizar también el proceso de trabajo, con lo que se han conformado cadenas productivas globales particularmente exitosas, cuando aprovechan al máximo las fortalezas de cada uno de los eslabones. Ello les permite alcanzar niveles de rentabilidad tales que llegan a sobrepasar el producto interno bruto de importantes países, alcanzando un poderío que les permite operar sin tener en cuenta las reglas de la economía internacional. Una de las formas de operar es a través de la inversión extranjera directa (IED) en los países subdesarrollados. Por ello muchos especialistas consideran la IED como el motor de la inserción dinámica de las economías subdesarrolladas en los circuitos de producción y comercio. Sin embargo, plantea Munster (2015) que las empresas transnacionales utilizan su influencia para asegurarse de que los países ricos en recursos les ofrezcan generosas subvenciones y mecanismos de elusión fiscal. Una reciente investigación de Oxfam sobre la desigualdad mundial reveló que la extracción de uranio en Níger solo aporta del 4 % al 6 % del presupuesto público a pesar de ser el principal producto que exporta el país.

También las empresas transnacionales condicionan las llamadas Ayuda Oficial al Desarrollo, que cada día se hacen más "condicionadas", exigiéndosele al país receptor del beneficio que realice sus adquisiciones con empresas del país donante. Esto permite una mayor dependencia de dichos países, que en muchas ocasiones las ayudas van destinadas a determinados sectores, esto "pone de manifiesto en muchos casos un estrecho vínculo entre los destinos de la ayuda y las necesidades de condiciones más favorables para las empresas transnacionales y las inversiones extranjeras directas" (Hernández, Senra & Sánchez, 2014). Por tanto, es innegable la omnipresencia de dichas empresas, tanto en el sector financiero, ambiental y público de los países, no importa el nivel de desarrollo que tenga el mismo.

Conclusiones

La situación económico-financiera mundial a finales del siglo XX y principios del XXI tuvo diferentes etapas, caracterizadas fundamentalmente por el dominio de la

internacionalización del capital y las empresas transnacionales sobre las economías de países más débiles.

El comportamiento de la economía mundial en los años finales del siglo XX permite visualizar el papel desempeñado por el sector financiero, tanto en las economías avanzadas como en los países en desarrollo.

El análisis de las desigualdades entre países revela que los cambios en la composición de los mismos desde principios de siglo hasta la actualidad son escasos, de tal forma que las economías que entonces estaban menos desarrolladas continúan mayoritariamente en esa situación. Para asegurar la estabilidad del sistema, la verdadera economía debe expandirse lo suficientemente rápido para satisfacer los reclamos del capitalismo.

La crisis económica a nivel mundial sigue agudizándose y en el caso de aquellos países con sectores privatizados en economía deformada el pueblo siente en sus hogares el peso de tal situación.

Referencias bibliográfica

BELLO, C. 2014: La gran transformación: La integración hacia adentro: La situación económico-financiera a finales del siglo XX y principios del XXI. Consulta: 14 dic 2014. Disponible en: <http://www.eumed.net>.

BOLETÍN ECONÓMICO DE ICE. 2000: Principales rasgos de la economía del siglo XX: un siglo de progreso. 2653: 3-6. Consulta: 14 dic 2014. Disponible en: <http://www.revistasice.com.pdf>.

CAPUTO, O. 2007: La economía mundial a inicios del siglo XXI. En: MARCO A. GANDÁSEGUI, hijo (coord). *Crisis de hegemonía de Estados Unidos*. Siglo XXI-CLACSO, México.

HERNÁNDEZ, G.; SENRA, R. & SÁNCHEZ, L. 2014: Evolución de los flujos financieros en 2013. En: Informe sobre la Evolución de la Economía Mundial 2013. CIEM. Consulta: 10 abril 2015. Disponible en: <http://www.ciem.cu/publicaciones/pub/Informe%20sobre%20la%20evolucion%20de%20la%20economia%20mundial%202013%20Parte%202.pdf>.

KEYNES, J. 2006: *Teoría general del empleo, el interés y el dinero*. Fondo de Cultura Económica de España, España.

MUNSTER, B. 2015: Evolución económica y social de África. En: Informe sobre la Evolución de la Economía Mundial 2014. CIEM. Consulta: 10 abril 2015. Disponible en: <http://www.ciem.cu/publicaciones/publicaciones.htm>.

PÉREZ, J. A.; QUIRÓS, J. & LLIZO, L. 2015: Evolución económica de América Latina y el Caribe y perspectivas para 2015. En: Informe sobre la Evolución de la Economía Mundial 2014. CIEM. Consulta: 10 abril 2015. Disponible en: <http://www.ciem.cu/publicaciones/pub/Informe2014.pdf>.

QUIRÓS, J.; PÉREZ, J. A. & MUNSTER, B. 2007: Globalización de la economía mundial: realidad y mito. En: *Tabloide de Universidad para Todos. Suplemento Especial*. Editorial Academia, La Habana.

QUIRÓS, J. 2015: Evolución del comercio mundial en 2014 y perspectivas para 2015. En: Informe sobre la Evolución de la Economía Mundial 2014. CIEM. Consulta: 10 abril 2015. Disponible en: <http://www.ciem.cu/publicaciones/publicaciones.htm>.